

Partnervertrag

zwischen

bexio AG
Alte Jonastrasse 24
8640 Rapperswil SG

vertreten durch
Felix Giezendanner und Florian Reichen

(nachfolgend „**bexio**“ oder „**Provider**“)

und

[Name Gesellschaft]
[Adresse]

vertreten durch
[...]

(nachfolgend „**Partner**“)

(nachfolgend einzeln
auch „**Partei**“, gemeinsam auch „**Parteien**“)

Präambel

- (A) Der Partner entwickelt und betreibt ein oder mehrere Partner-Angebot(e), Applikationen, etc. und erbringt die dazugehörigen Dienstleistungen (nachfolgend «Partner-Angebote») gemäss vorliegendem Partnervertrag.
- (B) Der Provider stellt dem Endkunden auf dem Marketplace Produkte und Dienstleistungen, unter anderem von Drittanbietern, zur Verfügung. Insbesondere stellt der Provider eine Schnittstelle ("API") von der Software bexio zur Kommunikation mit Software der Drittanbieter bzw. der Partner zur Verfügung. Der Endkunde kann verschiedene Angebote und Leistungen des Providers sowie des Partners (gemeinsam auch die "Marketplace-Angebote") bestellen und falls möglich in der Software bexio integrieren. Darüber hinaus kann der Endkunde weiteren Drittanbietern die Berechtigung zur Benützung der Schnittstelle zu seinem bexio-Konto erteilen.
- (C) Durch Abschluss des vorliegenden Partnervertrags erhält der Partner Zugang zum Marketplace von bexio. Auf dem Marketplace stellt der Provider seinen Endkunden Produkte und Dienstleistungen, unter anderem von Drittanbietern, zur Verfügung.
- (D) Die Parteien erbringen ihre Leistungen als selbständige Unternehmen. Sie selbst, sowie deren Partner, Inhaber und Angestellte sind nicht berechtigt, für die jeweils andere Partei zu handeln oder in ihrem Namen aufzutreten.
- (E) Mit vorliegendem Partnervertrag werden sämtliche bestehenden Vereinbarungen der Parteien betreffend die Partner-Angebote auf dem Marketplace des Providers gemäss vorliegendem Vertragsgegenstand aufgehoben.
- (F) Die vertragsgegenständlichen Anlagen 1–5 beinhalten detaillierte Vereinbarung der Parteien betreffend die Partnerschaft und bilden einen integrierenden Bestandteil des vorliegenden Partnervertrages.

Dies vorausgeschickt, vereinbaren die Parteien was folgt:

1. Leistungen

- 1.1 Der Partner erbringt die folgenden Leistungen, resp. stellt Folgendes zur Verfügung:
- Partner-Angebote [Name Angebot] (heute abrufbar unter [<https://www.firma.ch>])
 - [Dienstleistung benennen]
 - 1st, 2nd und n-Level Support
 - Anbindung an den bexio Marketplace über die API des Providers (sofern nicht anders vereinbart)
 - Weiterentwicklung der Partner-Angebote
 - alle notwendigen Informationen und Inhalte für das Listing der Partner-Angebote oder Dienstleistung auf dem Marketplace (obligatorisch: Texte, Grafiken und/oder Bilder; optional: kurzes Video) in Deutsch, Englisch, Französisch und Italienisch. Dabei müssen die Partner-Angebote selbst nicht in allen vier Sprachen verfügbar sein, jedoch wird das Listing in diesen Sprachen angeboten.

- Text, Grafiken und Bilder für bexio Blogpost und Social Media Post in Deutsch und Französisch
- Unterstützung beim Training für bexio Verkauf und Support in Englisch oder Deutsch (z.B. Fact Sheet)
- Abgeltung der Leistungen von bexio (z.B. API-Calls, Support-Triage, Vermarktung, Inkasso) durch die Servicegebühr (siehe Kapitel 2)

1.2 bexio erbringt die folgenden Leistungen, resp. stellt Folgendes zur Verfügung:

- Bereitstellung, Wartung und Weiterentwicklung der zu Grunde liegenden API-Schnittstelle, inkl. des Sicherheitsprotokolls für tokenbasierte Autorisierung und Authentifizierung (SSO via OpenID Connect)
- API Support für Partner
- Entwicklung und Unterhalt des Marketplace
- Aufschaltung der unter Ziffer 1.1 genannten Partner-Angebote auf dem Marketplace in Deutsch, Englisch, Französisch und Italienisch
- Vermarktung und Rechnungsstellung (Inkasso) sämtlicher Partner-Angebote, die auf dem Marketplace platziert sind
- Unterstützung der Trainings für das bexio Sales- und/oder Support-Team für Beratungen, Cross- und Upselling
- Annahme von Kunden-Support-Anrufen und anschliessende Triage der Support-Anfragen / falls Endkunden-Anliegen bei bexio eintreffen (CRM-Automation)
- einen bexio Account (Pro+ mit allen Funktionen) für Test- und Entwicklungszwecke
- Vermarktung der Partner-Angebote über die verfügbaren Marketing-Kanäle von bexio / Massnahmen und allenfalls anfallende Kosten werden gemeinsam besprochen

1.3 Im Übrigen wird auf die AGB Marketplace-Partner des Providers verwiesen, welche integrierender Bestandteil des vorliegenden Partnervertrags darstellen.

2. Rechnungsstellung und Servicegebühr

2.1 Forderungsabtretung (Zession)

- 2.1.1 Der Partner überträgt die Verantwortung für die Zahlungsabwicklung und Rechnungsstellung gegenüber den Endkunden an den Provider. Hierfür tritt der Partner unwiderruflich sämtliche künftigen Forderungen, welche sich aus seinen über den Marketplace vertriebenen Partner-Angeboten gegenüber den Endkunden ergeben, samt Neben- und Vorzugsrechten gegenüber den Endkunden an den Provider ab (Zession gemäss Art. 164 ff. OR).
- 2.1.2 Die Forderungsabtretung gilt für sämtliche Forderungen ab dem Zeitpunkt der Unterzeichnung bis zur Beendigung des Partnervertrags. Wobei die Folgen der Kündigung gemäss den AGB Marketplace-Partner zu berücksichtigen sind.
- 2.1.3 Endkunden, welche Partner-Angebote über den Marketplace erwerben, erhalten ihre Rechnung direkt von dem Provider. Der Provider ist berechtigt, die Forderungen im eigenen Namen gegenüber dem Endkunden geltend zu machen. Der Partner bestätigt, dass er seine Forderungen weder einzeln noch global zu Gunsten anderer Gläubiger abgetreten hat.

2.1.4 Der Partner ist verpflichtet, die Endkunden über die Forderungsabtretung zu informieren, sodass diese nur noch befreiend an den Provider leisten können. Der Provider ist jederzeit berechtigt, den Endkunden die Forderungsabtretung zu notifizieren.

2.2 Servicegebühr

2.2.1 Der Provider erhebt für die vertragsgegenständlichen Leistungen eine Servicegebühr in Höhe von 25% des erzielten Umsatzes.

2.2.2 Sollte der Partner innerhalb eines Zeitraums von drei (3) Jahren ab Beginn der Zusammenarbeit zu den umsatzseitigen Top 20% aller Partner auf dem bexio Marketplace gehören, wird die Servicegebühr von 25% auf 20% des erzielten Umsatzes reduziert. Die Umsatzbewertung erfolgt auf Grundlage der von bexio bereitgestellten Metriken. Diese Zahlen beruhen auf den tatsächlich getätigten Verkäufen im bexio Marketplace.

2.2.3 Im Übrigen gelten die AGB Marketplace-Partner, insbesondere betreffend Bezahlung der Endkunden-Entgelte an den Partner sowie der Berechnung der Servicegebühr bzw. des erzielten Umsatzes.

3. Schlussbestimmungen

3.1 Folgende Anlagen bilden einen integrierenden Bestandteil dieser Vereinbarung:

- Anlage 1 [AGB Marketplace-Partner](#)
- Anlage 2 Kontaktdaten, Service und Support
- Anlage 3 Zusatzvereinbarung betr. Rechnungsstellung durch den Partner
- Anlage 4 Zusatzvereinbarung betr. Anbindung ohne API
- Anlage 5 Weitere Vereinbarungen

Rapperswil, XX. Februar 2026

für den Partner

für bexio AG

Vor- und Nachname

Titel

Florian Reichen

Team Lead Partner Management & Ecosystem

Vor- und Nachname

Titel

Vor- und Nachname

Professional Marketplace & Partner Manager

Anlage 2 - Kontaktdaten für Administrative, technische und Service/Supportzwecke und Ausführungen zu Service und Support**Kontakte für administrative Zwecke:**

bexio AG Alte Jonastrasse 24 8640 Rapperswil Marketplace & Partner Management marketplace@bexio.com	Firma AG/GmbH Strasse PLZ & Ort Vorname Name Titel / Funktion Email Mobile / Direct
--	---

Kontakte für technische Zwecke:

bexio AG Alte Jonastrasse 24 8640 Rapperswil support@bexio.com +41 71 552 00 60	Firma AG/GmbH Strasse PLZ & Ort Vorname Name Titel / Funktion Email Mobile / Direct
--	---

Kontakte für Supportzwecke:

bexio AG Alte Jonastrasse 24 8640 Rapperswil support@bexio.com +41 71 552 00 60	Firma AG/GmbH Strasse PLZ & Ort Vorname Name Titel / Funktion Email Mobile / Direct
--	---