

Zum Thema Geschäftsmodell und Firmengründung haben wir uns mit **Lukas Plachel**, Partner und Co-Founder von **Kaspar&** unterhalten.

Das Geschäftsmodell: Von der Idee zur Entwicklung

② **Ich als Unternehmer habe eine Geschäftsidee, raten Sie mir diese zu visualisieren? Gibt es da nützliche Tipps?**

Wenn man eine Idee hat ist es sicher sinnvoll, diese zu Skizzieren. Wichtig hierbei ist jedoch, dass man seinen Werten und dem Nutzenversprechen ein grosses Gewicht gibt.

② **Sind Ihrer Meinung nach gewagte Businessideen (disruptiv), wie sie beispielsweise in Amerika oder Eurasien vorkommen, mit ihren Innovationen auch in der Schweiz aufbaubar (Stichwort Vorreiterrolle)?**

Disruption ist grundsätzlich etwas gutes. Wichtig ist hier jedoch, dass man seine Werte und Vision entsprechend anpasst. Auch eine disruptive Geschäftsidee sollte möglichst nachhaltig und flexibel sein.

② **Wie verhindere ich Stagnation in meiner Vision? Oder: Was tun, wenn das Tagesgeschäft zur Bremse wird?**

Da Kaspar& noch in der Gründerphase ist, gibt es für uns noch kein klassisches Tagesgeschäft. Klar ist aber, dass das Tagesgeschäft zu Innovationsverlust führen kann, da Wachstum immer auch mit einem «Out of the box»-Denken zu tun hat.

② **Ist ein Businessplan immer noch das gefragte Dokument bei der Gründung oder wie «innovativ» darf man Ihrer Meinung nach heute sein?**

Grundsätzlich, ja. Das Modell des Businessplans scheint mir jedoch eher als veraltet. Sicher, für eine Standortbestimmung sowie einen groben Leitfaden ist das Dokument bestimmt sinnvoll. Hier wären aber neue Strukturen fällig. Werte und Visionen haben in einem klassischen Businessplan kaum Gewichtung, was meiner Meinung nach jedoch berücksichtigt werden sollten.

② **Kaspar& gibt es seit 2020. Wie haben Sie die Vision niedergeschrieben? Wurde mit visuellen Hilfsmitteln gearbeitet?**

Jein, wir hatten das Glück, dass wir vier Partner von Beginn an am selben Strang gezogen haben. Wir würden aber eher auf ein innovatives und ergonomisches Modell wie beispielsweise das BMC setzen.

Unternehmensbeschreibung: Kaspar&

Heute für morgen zu sparen ist die Grundlage für finanzielle Unabhängigkeit. Allerdings ist dies heute schwieriger als jemals zuvor. Kaspar& ermöglicht es deshalb jeder und jedem, in nur 5 Minuten und ab einem Franken anzulegen und dabei mittels massgeschneiderter Vorschläge die eigenen finanziellen Ziele zu erreichen. Die ersten Schritte beim Aufbau eines kleinen Vermögens passieren dabei völlig mühelos: Bei jeder Zahlung mit der Kaspar& Karte wird automatisch auf den nächsten Franken aufgerundet und das Wechselgeld breit diversifiziert angelegt.

